

Community & Sales Agent (m/w/d)

Ab sofort

Wenn du neben oder nach deinem Studium Erfahrung in einem professionellen Startup sammeln, dich aktiv einbringen, tolles Teamwork erleben und eine gute Zeit haben möchtest, bist du bei uns genau richtig.

Sourcify ist ein B2B SaaS Unternehmen und wir glauben an den Fortschritt durch Digitalisierung und Technologie. Wir bieten Unternehmen aus Hotellerie, Gastronomie und der Care Branche eine intuitive Source-to-Pay Plattform, auf der sie ihre Einkaufsprozesse von operativ bis strategisch, vom Koch bis zum CEO, von der Ausschreibung bis zur Zahlung digitalisieren können. Zudem bieten wir Einkaufsberatung und -konditionen, sodass Kunden von unseren vorverhandelten Lieferantenpreisen profitieren. Mit dem digitalen Prozess gewinnt jeder Kunde an Transparenz, Kontrolle und Durchdringung und erzielt Einsparungseffekte.

Sourcify tritt in eine aufregende Phase schnellen Wachstums im deutschen und europäischen Markt ein und wir suchen eine leidenschaftliche, organisierte, strategiebewusste und menschenorientierte Person, die als Sales & Community Agent ein zentraler Teil des Teams wird.

Deine Mission

Als Sales und Community Agent in unserem Team, sorgst du für eine Arbeitsatmosphäre, in der sich alle wohlfühlen und unterstützt den Sales Prozess mit Rat und Tat

- Du bist zentraler Ansprechpartner für das ganze Sourcify Team in allen Office Themen und stellst einen reibungslosen Büroablauf sicher
- Du bist ein Allrounder und hast Freude daran, in einer Umgebung zu arbeiten, in der Du viele verschiedene Aufgaben gleichzeitig mit Deiner "get things done"-Einstellung erledigen kannst.
- Im Rahmen einer Projektassistenz übernimmst du weitere unterstützende Aufgaben (Präsentationen vorbereiten, Aufgaben im Procurement Process, Office Management etc.)
- Du stellst den ersten Kontakt mit interessierten Kunden durch telefonische Akquise her und begeisterst diese für unsere eProcurement Plattform
- Du vereinbarst Termine im B2B-Bereich und bist die wichtige Schnittstelle zwischen Kunde und dem restlichen Team
- Zusammen mit dem Vertriebsteam arbeitest du an neuen Sales Channels und optimierst bestehende Prozesse
- Du übernimmst Verantwortung für Social Media und Kommunikation
- Du triffst Entscheidungen gerne selbst und weißt, wie Du deine Entscheidungen mit konkreten Ergebnissen untermauern kannst.

Dein Profil

- Deine Welt ist digital – Du hast eine hohe Affinität für digitale Geschäftsmodelle
- Eine strukturierte und analytische Arbeitsweise macht Dich zu einem wahren Organisationstalent

- Du arbeitest selbst in stressigen Momenten selbstständig und souverän, zeigst ein hohes Maß an Einsatzbereitschaft und Verantwortungsbewusstsein und bist ein Multitasking Talent
- Als erster Ansprechpartner für in- und ausländische Kunden, Bewerber und Partner besitzt Du ausgezeichnete mündliche und schriftliche Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch
- Du gehst gerne auf Menschen zu und bist kommunikativ
- Du überzeugst durch ein souveränes Auftreten, hast ein Gefühl für den Vertrieb und greifst gerne zum Telefonhörer
- Du liebst es, wiederholbare, skalierbare Workflows zu entwerfen, um sicherzustellen, dass unser Geschäft reibungslos und effizient abläuft.
- Du kannst Dich selbst motivieren, hast eine Hands-On-Mentalität und ziehst mit allen an einem Strang
- Idealerweise könntest Du deine Vertriebsfähigkeiten bereits in der Praxis unter Beweis stellen

Unser Pitch

- Mitarbeit beim Aufbau eines innovativen Startups, innerhalb eines riesigen Wachstumsmarktes, der sich zurzeit in einem noch nie da gewesenen digitalen Wandel befindet
- Werde Teil eines funktionsübergreifenden und hochmotivierten Teams
- Eine steile Lernkurve und individuelle Entwicklungsmöglichkeiten
- Verantwortung vom ersten Tag und viel Raum, deine Ideen zu verwirklichen
- Starre Hierarchien?! Bei Sourcing ein Fremdwort
- Eine lockere und teamorientierte Unternehmenskultur
- Tolle Team-Events, kostenlose Snacks & Kaffee!

Interessiert?

Dann schick uns eine Nachricht und Deinen Lebenslauf an jobs@sourcify.net (Ansprechpartner Larissa Paare).